

## الفصل الخامس

### الاستهلاك والاستثمار

#### أولاً: الاستهلاك

##### ١- تعريف الاستهلاك:

إن كل وحدة اقتصادية فردًا كانت أم جماعة تحتاج إلى مجموعة متنوعة من السلع والخدمات لإشباع رغباته بطريقة مباشرة، وهذه السلع والخدمات تسمى السلع الإستهلاكية وتقسام هذه السلع إلى نوعين من حيث معدل استخدامها النوع الأول هو السلع وحيدة الإستعمال، أي التي يستخدمها المستهلك، مرة واحدة فقط كالمواد الغذائية. والنوع الثاني سلع معمرة وهي التي تستخدم عدة مرات ولفتره طويلة مثل المباني والسيارات ويضيف البعض إلى هذين النوعين نوع ثالث هو السلع الصنف معمرة والتي تستعمل لأكثر من مرّة ولكن لفترة قصيرة مثل أدوات القرطاسية وأدوات التنظيف ومستحضرات التجميل وغيرها.

إن النفقات التي يدفعها الفرد ثمناً للسلع والخدمات تشكل جزء من دخله (أو جميعه لدى الفئات الفقيرة) - وكما عرفنا سابقاً فإن دخل الفرد يتوزع على جانبين الاستهلاك والإدخار وإنه كلما ارتفع دخل الفرد فإن ذلك يؤدي إلى زيادة حجم إنفاقه الإستهلاكي والعكس صحيح. إذا الاستهلاك هو دلالة للدخل حيث إن الاستهلاك هو ذلك الجزء المستقطع من الدخل الكلي والذي يتم إنفاقه على السلع والخدمات التي تشبّع رغباته بطريقة مباشرة.

/ 2

## ١٠ الاستهلاك

بـ- دالة الاستهلاك: -

على افتراض أن مستوى دخل الفرد هو العامل الوحيد الذي يؤثر على الإنفاق الإستهلاكي وإن العوامل الأخرى تعتبرها ثابتة أو غير موجودة فإننا نؤكد أن  $s = d(y)$  على اعتبار أن  $s$  = الاستهلاك،  $d$  = دالة الدخل. ولما كان الأفراد ينفقون جزء من دخلهم على الاستهلاك والجزء المتبقى يقومون بادخاره وعلى اعتبار أن  $y - s = x$  حيث رمزا إلى الإدخار بالحرف  $x$  إذاً فإن تغير مستوى الدخل يؤدي أيضاً إلى تغير الجزء المستقطع من أجل الإدخار، وبالتالي فإننا نستطيع القول أيضاً أن  $x = d(y)$  حيث إن  $x$  تتناسب طردياً مع  $y$ . ومن أجل دراسة دالة الاستهلاك يجب التعرف على مصطلحين

اقتصاديين هامين:

١. الميل المتوسط للاستهلاك ( $MMS$ ) وهو نسبة الدخل.

المبنية على الاستهلاك أي أن  $MMS = \frac{s}{y}$   
فإذا فرضنا أن الدخل  $y = 100$  دينار وان الاستهلاك  $s$  يبلغ ٩٠ دينار

$$\text{فإن } MMS = \frac{90}{100} = 90\%$$

وبما أن  $y = s + x$  فإن  $x = 10$  دنانير وأن

$$\text{الميل المتوسط للإدخار } MMD = \frac{10}{100} = 10\%$$

(٢) الميل الحدي للاستهلاك ( $M_{HS}$ ) وهو عبارة عن العلاقة بين التغير في الاستهلاك ( $\Delta S$ ) والتغير في الدخل ( $\Delta Y$ ).

$$M_{HS} = \frac{\Delta S}{\Delta Y}$$

فإذا تغير الدخل من ١٠٠ دولار إلى ١١٠ دولار أي أن  $\Delta Y = 10$  وبنفس الوقت ارتفع الإنفاق على الاستهلاك من ٩٠ إلى ٩٨ دولار فلن  $\Delta S = 8$ .

$$\text{إذا فان } M_{HS} = \frac{\Delta S}{\Delta Y} = \frac{8}{10} = 0.8$$

ويكون الميل الحدي للإدخار  $M_{HX}$  =  $\frac{\Delta X}{\Delta Y} = \frac{2}{10} = 0.2$

ومن الاستنتاجات السابقة يتضح أن:

$$1 = \frac{S}{Y} + \frac{X}{Y}$$

أي إن  $M_{HS} + M_{HX}$  يساوي الواحد الصحيح.

$$1 = \frac{\Delta X}{\Delta Y} + \frac{\Delta S}{\Delta Y}$$

كذلك فان

أي إن  $M_{HS} + M_{HX}$  يساوي الواحد الصحيح.  
لقد افترضنا سابقاً أن مستوى الدخل هو العامل الوحيد المؤثر على الإنفاق الاستهلاكي وأن بقية العوامل ثابتة، والحقيقة أنه هناك أكثر من عامل يؤثر على مستوى الاستهلاك منها العوامل الموضوعية مثل

عادات الاستهلاك، وتوزيع الدخل القومي بين أفراد المجتمع وحجم الأصول العينية التي يمتلكها المجتمع ومستويات الأسعار وسعر الفائدة، وكذلك العوامل الذاتية مثل حب الظهور والبذخ والبخل والاحتياط للمستقبل وهذه العوامل تأخذ مفعولها في التأثير على مستوى الاستهلاك غالباً على المدى الطويل.

### جـ- سلوك المستهلك:-

هل يستطيع المستهلك أن يشبع جميع رغباته المتزايدة وخاصة في ظل ندرة الموارد بما في ذلك إمكانياته المالية؟ في الحقيقة أن الإنسان بطبيعته طموح وحاجاته مت坦مية ولا يستطيع إشباع جميع رغباته وعند دراساتنا لسلوك المستهلك نفترض أنه يسعى لتحقيق أكبر قدر ممكن من الإشباع وذلك في حدود دخله المحدود وهذا ما يطلق عليه السلوك الرشيد أو العقلي للمستهلك وأن تحقيقه لذلك يجعله يصل إلى حالة تسمى (توازن المستهلك) أي إنه يحقق أقصى إشباع ضمن حدود دخله والأسعار السائدة.

ولدراسة سلوك المستهلك لابد من دراسة النظريات التي وضعها الاقتصاديون التقليديون في هذا الموضوع وخاصة نظرية المنفعة الحدية ونظرية منحنيات السواء.

#### أولاً: نظرية المنفعة الحدية:

إن قدرة السلعة على خلق الإشباع لدى المستهلك تسمى منفعة. وهذه المنفعة تتحقق بغض النظر عن طبيعة السلعة سواء كانت نافعة أم ضارة، لذلك فإن المستهلك ينسق مشترياته بحيث يحصل على أقصى منفعة كلية ممكنة من الإنفاق معين. والمنفعة قد تكون كبيرة أو صغيرة وذلك حسب حاجة الفرد للسلعة والمستهلك نفسه هو الذي يقرر حجم تلك